

30-пунктовый чек-лист Due Diligence технического партнёра

Используйте как список вопросов/проверок перед тем, как заходить в партнёрство.

A) Hard Skills

1. 3 релевантных проекта (ссылки, роль, вклад).
2. Уровень владения стеком под ваш продукт.
3. Понимание архитектуры (как будет масштабироваться).
4. Понимание качества: тесты, линтинг, CI.
5. Умение читать чужой код.
6. Скорость "первого инкремента" (MVP за 2–4 недели).
7. Безопасность: секреты, доступы, базовые практики.

B) Problem Solving

8. Как декомпозирует задачи.
9. Как работает с неопределённостью.
10. Как принимает решения (trade-offs).
11. Как дебажит и ищет корень проблемы.

C) Soft Skills

12. Коммуникация: объясняет простыми словами.
13. Письменная коммуникация.
14. Умеет задавать вопросы.
15. Умеет принимать обратную связь.
16. Конфликт-менеджмент.

D) Business & Culture Fit

17. Готовность к риску и неопределённости.
18. Ожидания по деньгам/зарплате.
19. Готовность к equity/вестингу.
20. Видение продукта и рынка.
21. Умение общаться с клиентами.
22. Готовность участвовать в продажах/пресейле (если нужно).

E) Надёжность

- 23. Дисциплина и стабильность.
- 24. Доступность по времени.
- 25. Отсутствие конфликтов интересов.
- 26. Рекомендации (2–3 контакта).

F) Документы и правила игры

- 27. NDA / конфиденциальность.
 - 28. IP: кому принадлежит результат.
 - 29. Условия выхода (exit) и buyback.
 - 30. Принятие решений и зоны ответственности.
-

Telegram

Подписаться на канал: https://t.me/+HVYhR4_BNGwzNWly